

これからも続く人口減少、人手不足…生き残り、業績を伸ばすために「まだ間に合う」“2018年”社長が実践すべき2大テーマ！

# 「販路拡大」&「人材採用」

- 既存事業だけでは売上が伸び悩み、更なる飛躍のために販路拡大を中心に今後の長期的な戦略を見据えるタイミングでは ありませんか？
- 人口減少等の外部環境の影響により、人手不足、低い定着率に悩まされていませんか？

- ・成功事例を知り、自社にあった業績アップのための「今すぐやるべき 3つの販路拡大策」がわかる！
- ・人材採用拡大の仕組みが分かり、人手不足から脱却できる！
- ・自社の“採用力”をチェックシートにて診断、「なにをすべきか？」がわかり、今後も人材採用に困らない会社になれる！
- ・たった半日で、社長が今すぐ実践すべき『販路拡大』と『人材採用』がすべてわかる！

## セミナー概要

食品メーカーの経営者に押さえてほしいこと

是非、今すぐやっていただきたいこと

『食品ネットショップ』と『対小売店 直販モデル』の成功ポイント

採用増加の方程式

人材募集のノウハウ講座

- ◇2か月でWEBから新規取引4社獲得した小ロットOEM
- ◇人口6千人の地方の和菓子店が1.6億円売り上げるネットショップノウハウ
- ◇OPEN翌月に月商300万円売った国産牛のネットショップ

- ◇売り手市場だからこそ選ばれる企業になる為の3つのファクター
- ◇今すぐ分かる。明日からでも変えられる。あなたの会社の採用力チェック
- ◇求人情報before/after。採用成功事例と応募者増加のポイント

## 2018年 まだ間に合う！「販路拡大」&「人材採用」セミナー

大阪会場 2月15日(木) 13:00-17:00

東京会場 2月22日(木) 13:00-17:00

会場/大阪市 NSE貸会議室 堂島淀屋橋

会場/八丁堀 アットビジネスセンター

※会場・時間等の詳細に関しましては、お申込み後、別途ご連絡させていただきます。

参加費：無料 先着25名様（1社2名まで）

※諸事情により、やむを得ず中止、変更となる場合がございます。ただし、交通費や宿泊費の払い戻しは致しかねますので、予めご容赦下さい。

記入欄に必要事項をご記入の上、FAXでお申込み下さい。 **FAX 06-4708-6045**

フリガナ		フリガナ		役職名
貴社名		代表者名		
		フリガナ		役職名
		ご連絡窓口		
ご住所				
TEL		FAX		mail
ご参加会場	どちらかに○をして下さい。 2月15日(木) 大阪		2月22日(木) 東京	
ご参加者名	フリガナ	役職名	フリガナ	役職名
	1		2	

主催：リライズコンサルティング株式会社  
〒541-0052 大阪市中央区安土町3-4-5 本丸田ビル3F

お問い合わせ 06-4708-6044

【個人情報取り扱いについて】 申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といったリライズコンサルティング株式会社の営業活動やアンケート等に使用する場合がございます。その他法令で定める場合の他、お客様の承諾なしに他の目的に使用致しません。

EN:18001-01